



**Ausschuss der Verbände und
Kammern der Ingenieure und
Architekten
für die Honorarordnung e.V.**

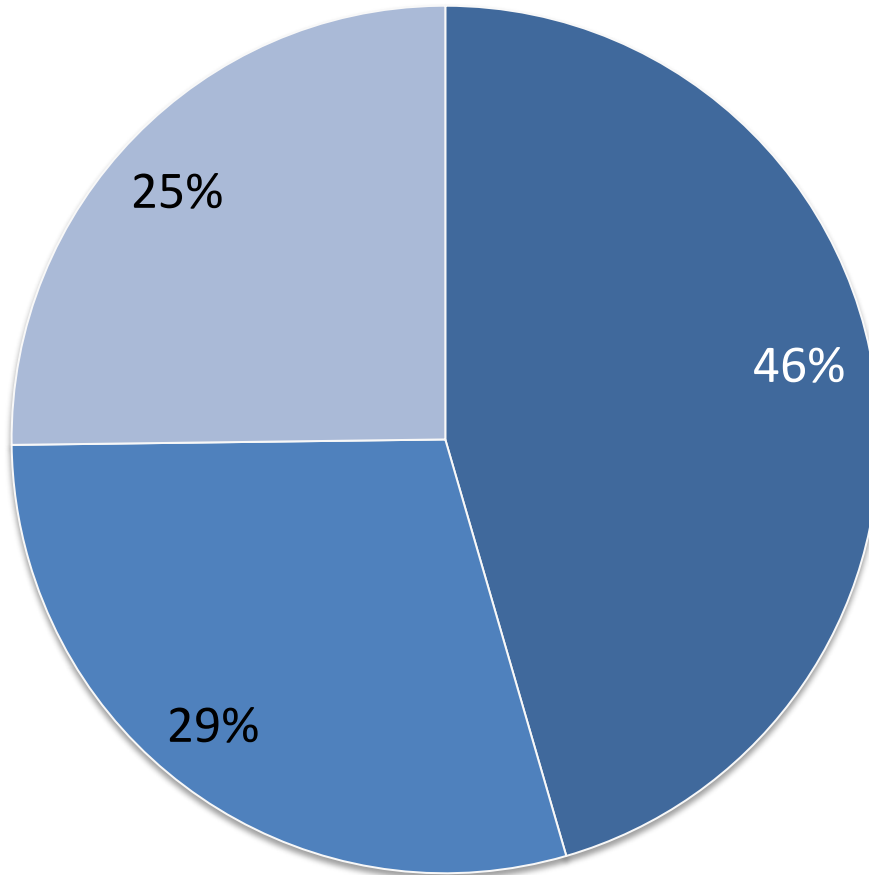


**VERBAND BERATENDER
INGENIEURE**



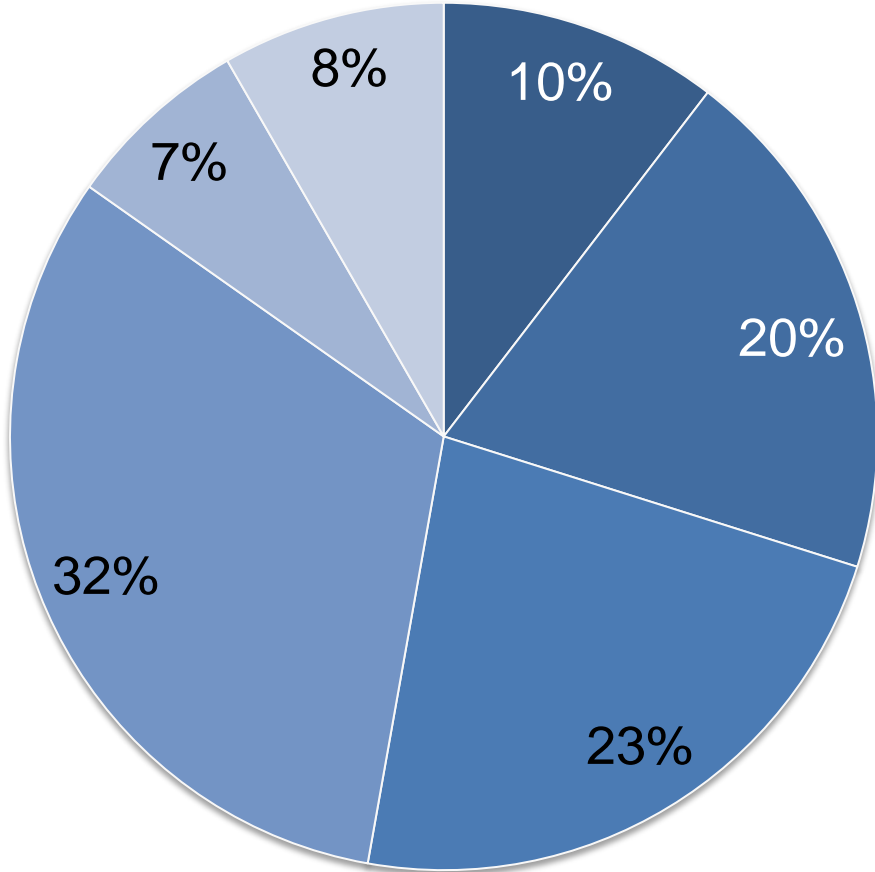
Bürokostenvergleich 2012

Rechtsform des Büros



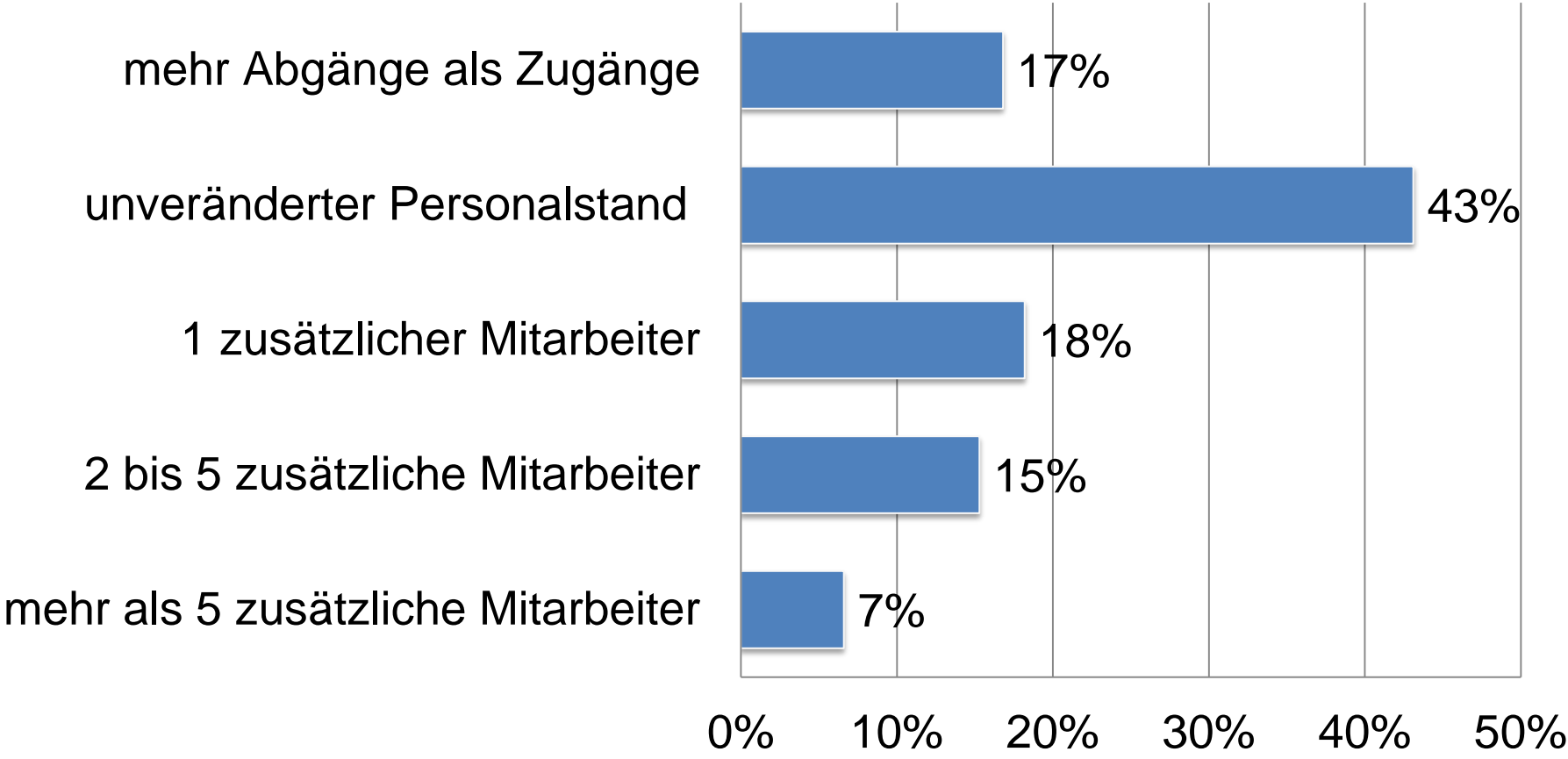
- Einzelunternehmen
- Kapitalgesellschaften
- Personengesellschaften

Bürogröße

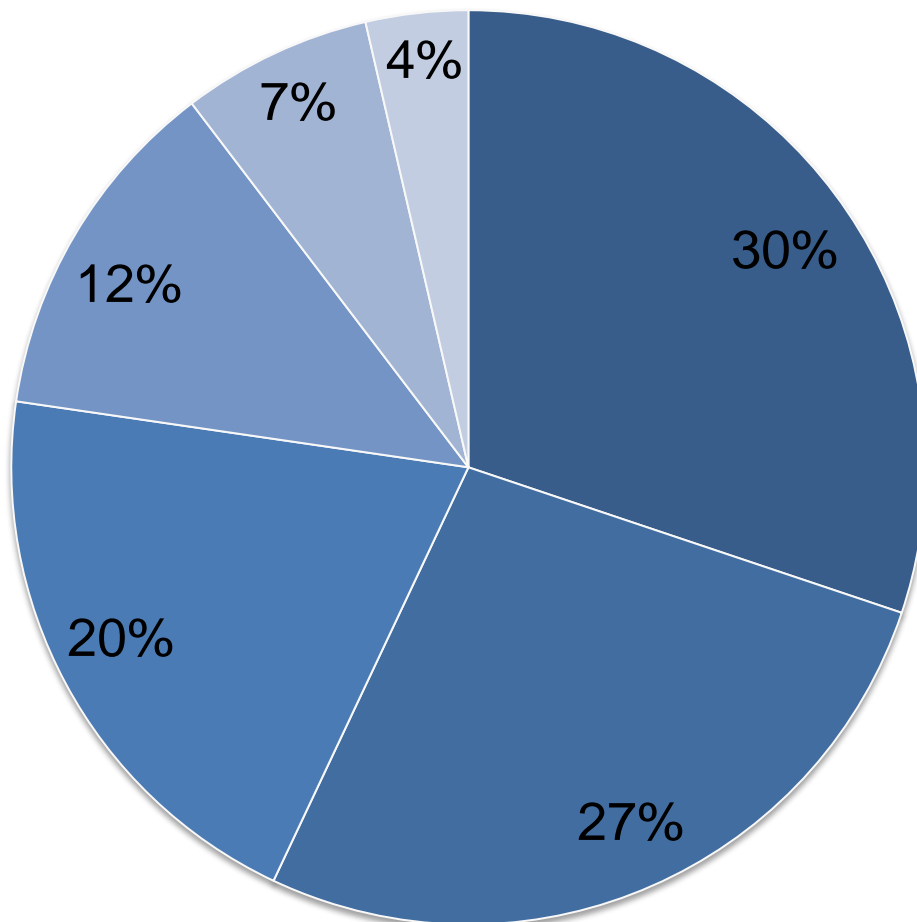


- 1 tätige Person
- 2-5 tätige Personen
- 6-10 tätige Personen
- 11-50 tätige Personen
- 51-100 tätige Personen
- mehr als 100 tätige Personen

Personalveränderung – Bilanz der Zu- und Abgänge



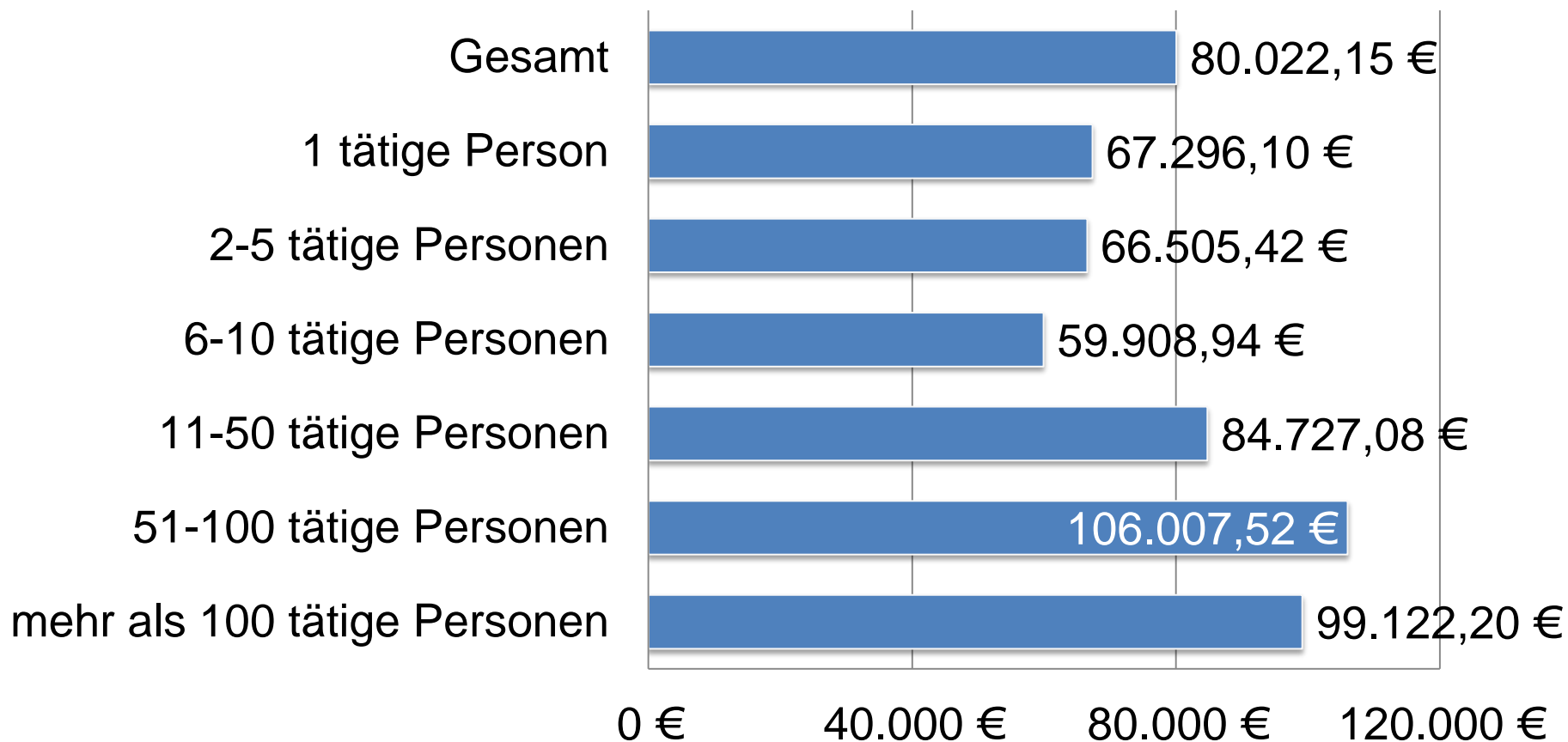
Anteile an Gesamtkosten *



- Bruttogehälter der Angestellten
- Personalkosten Inhaber / Geschäftsführer
- Sachkosten
- Fremdleistungen
- Sozialabgaben (Arbeitgeberanteil)
- Sonstige Kosten

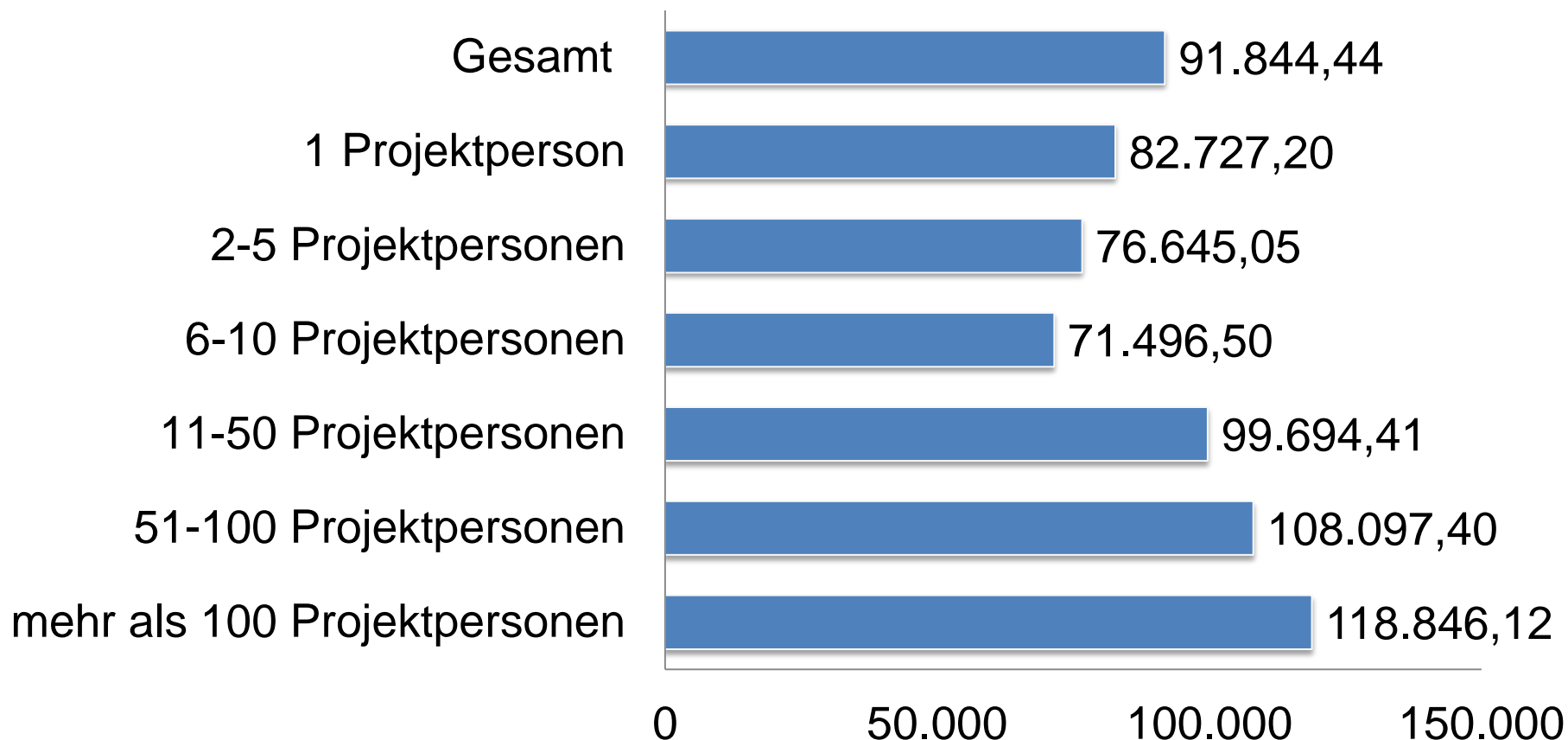
* In die Berechnung der Anteile gingen alle Fälle ein, die sämtliche Kostenanteile vollständig und plausibel angegeben haben.

Kosten je tätiger Person *



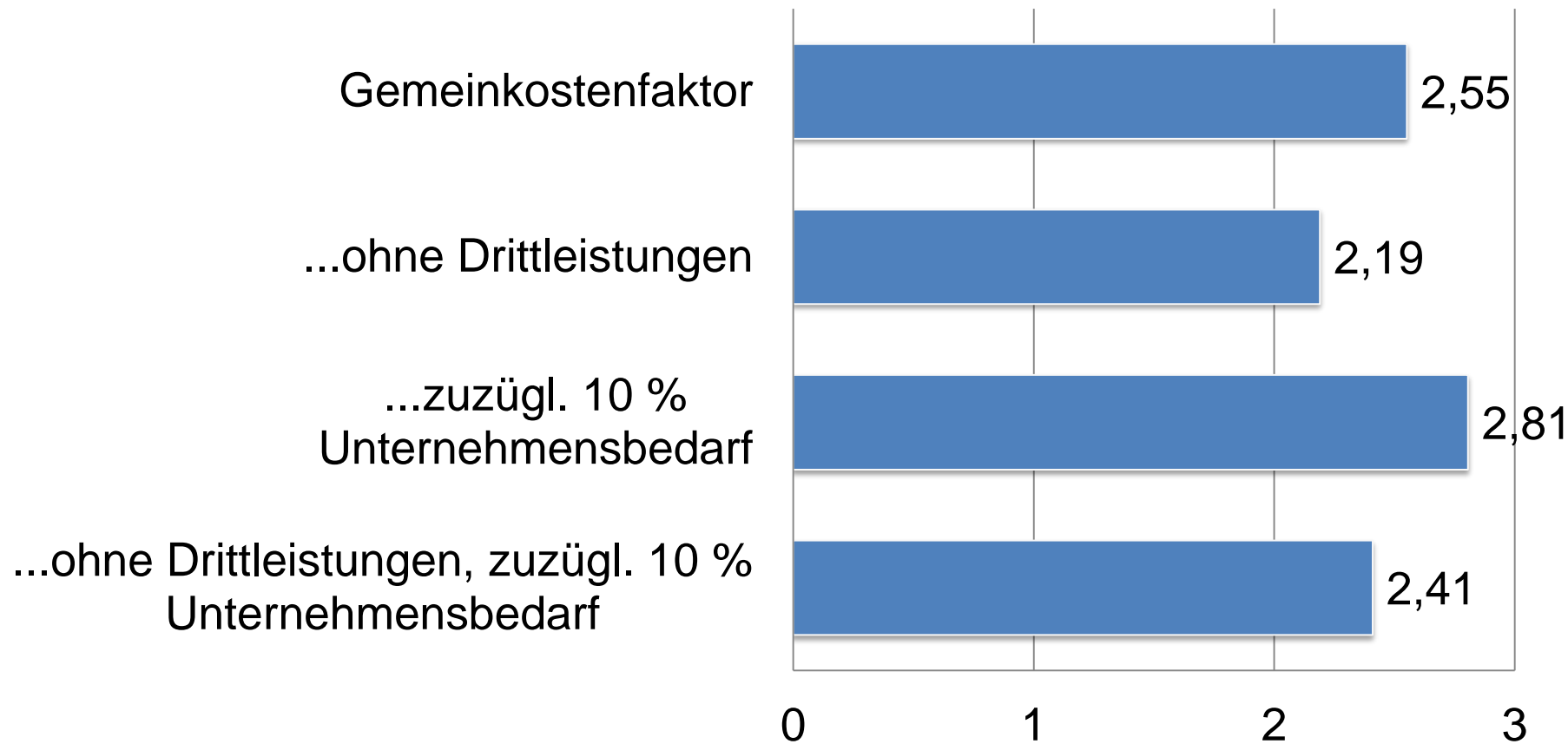
* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Kosten je Projektperson *



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

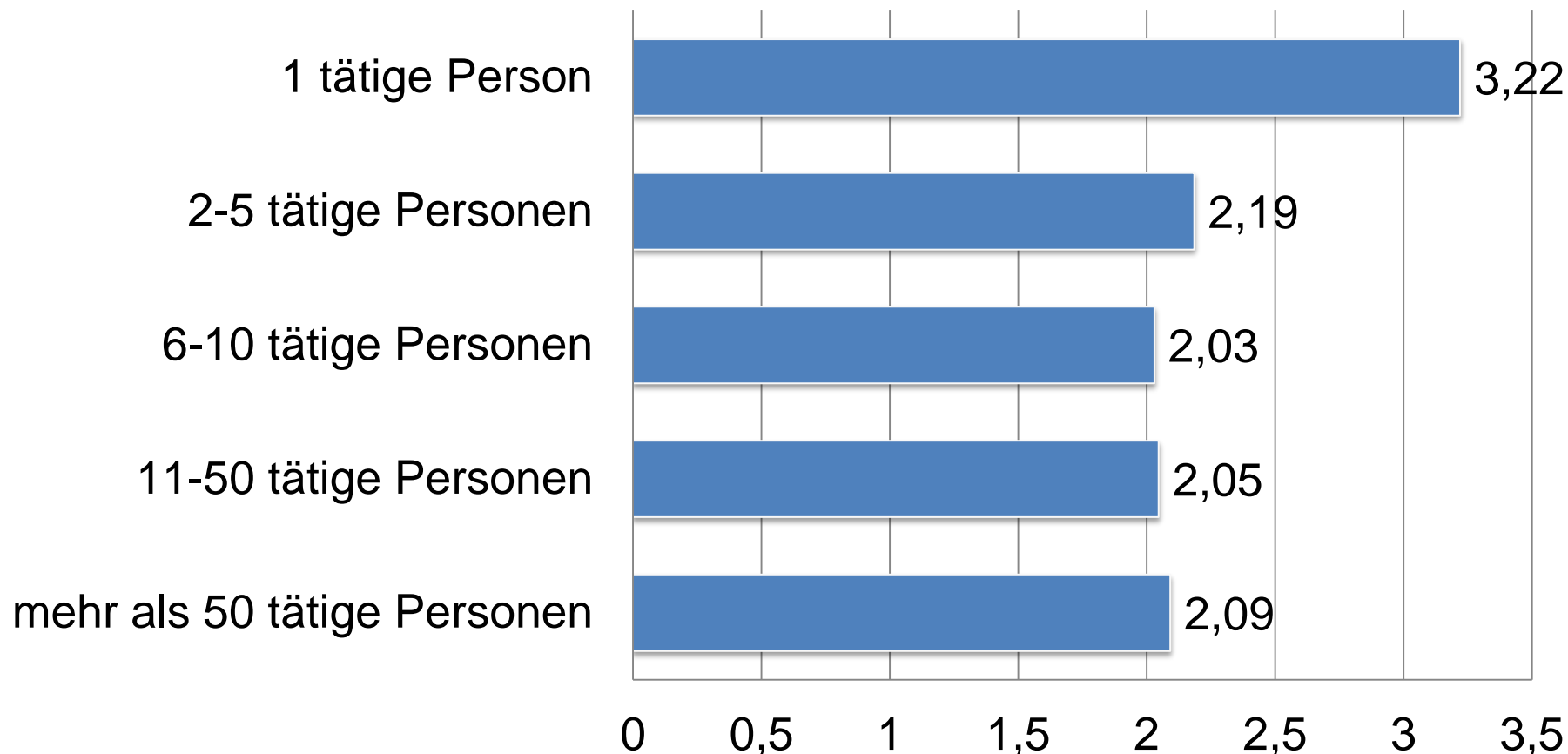
Gemeinkostenfaktor *



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Gemeinkostenfaktor nach Bürogröße

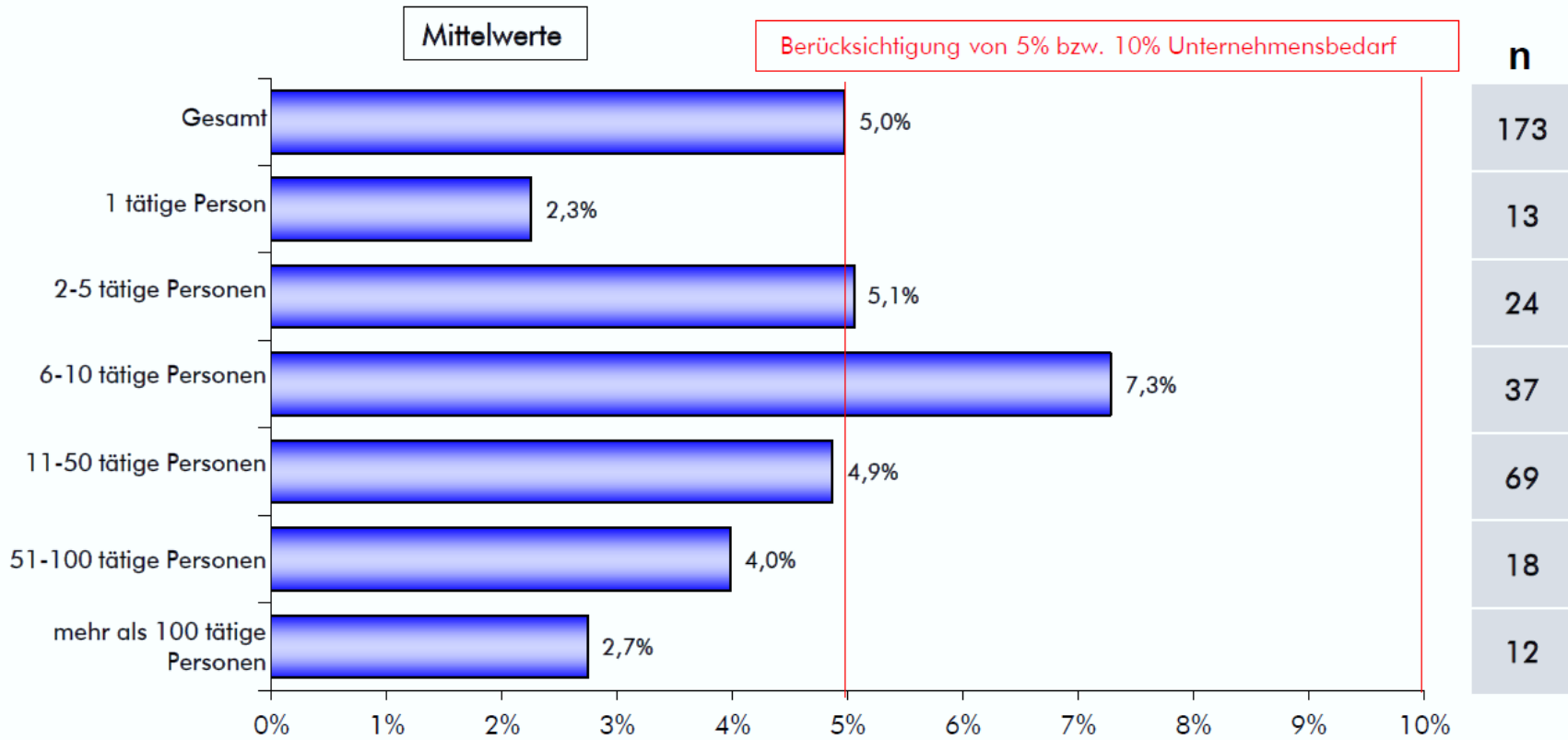
(ohne Drittleistungen)*



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

AHO-Studie: Umsatzrendite vor Steuern in Prozent

(incl. Verluste; 5%-95%-Quantil¹)



¹ Da die Umsatzrendite besonders anfällig gegenüber Ausreißern ist, werden die Büros mit den untersten und obersten 5% der Werteverteilung nicht in die Berechnung des Durchschnitts einbezogen.

Stundensatz

AHO-Homepage

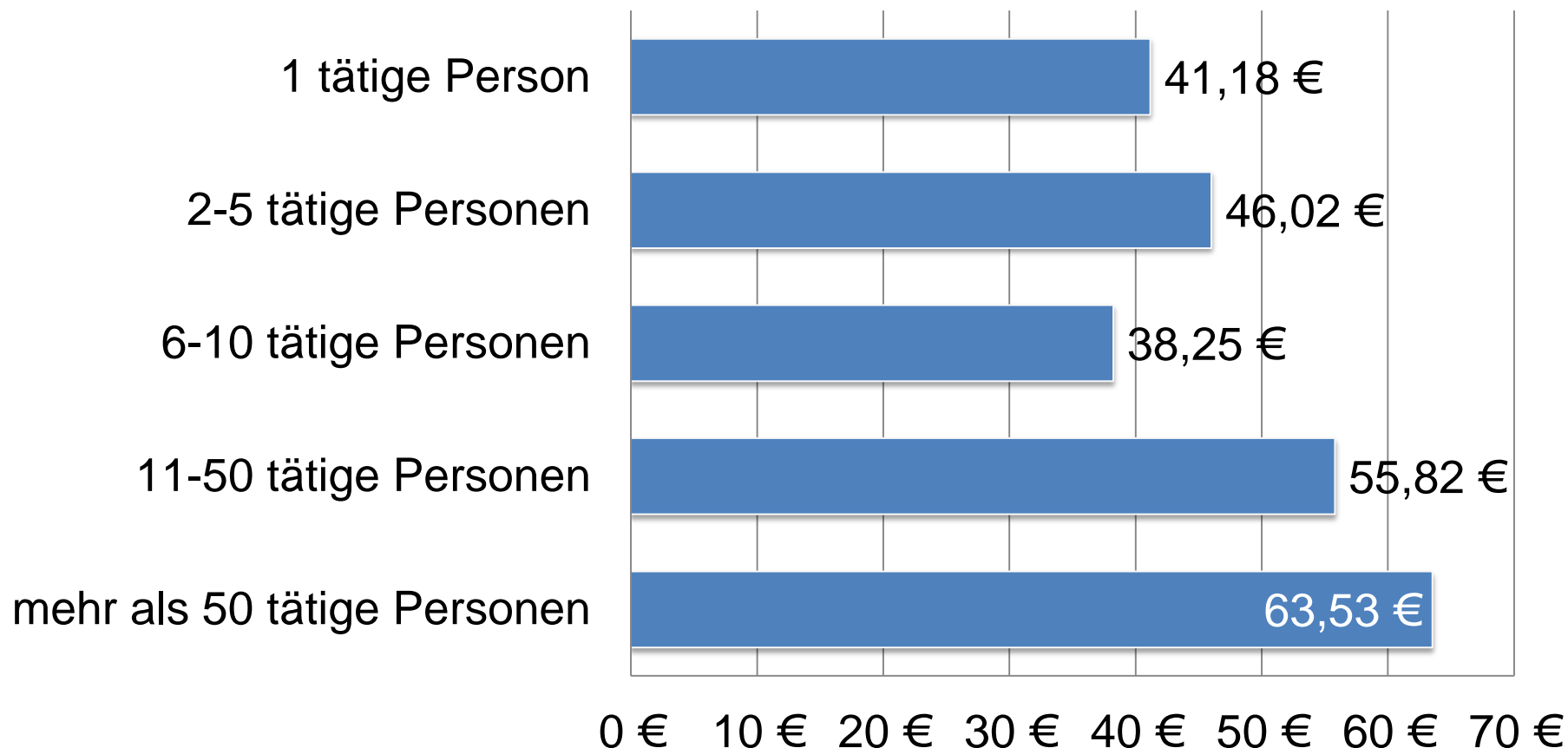
Bruttogehalt des Mitarbeiters
x Gemeinkostenfaktor
/ Projektstd. p.M.

+ Wagnis u. Gewinn

(enthält „Unternehmensbedarf“)

Bürostundensatz nach Bürogröße

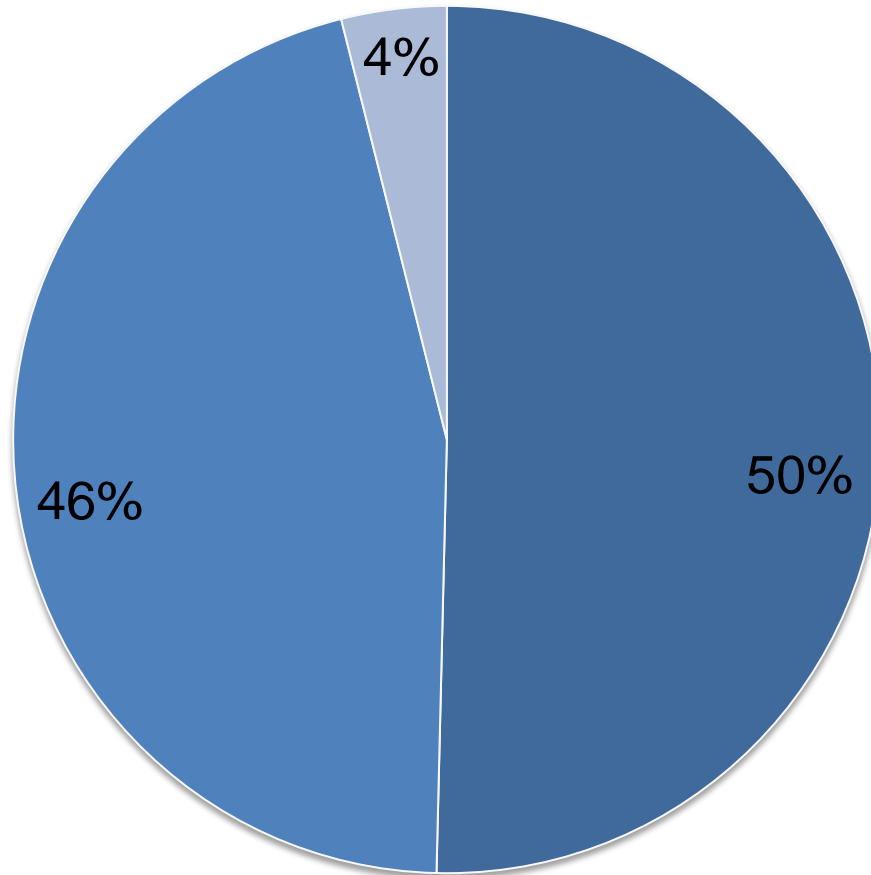
(ohne Drittleistungen; arithmetische Mittel; n = 75)*



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

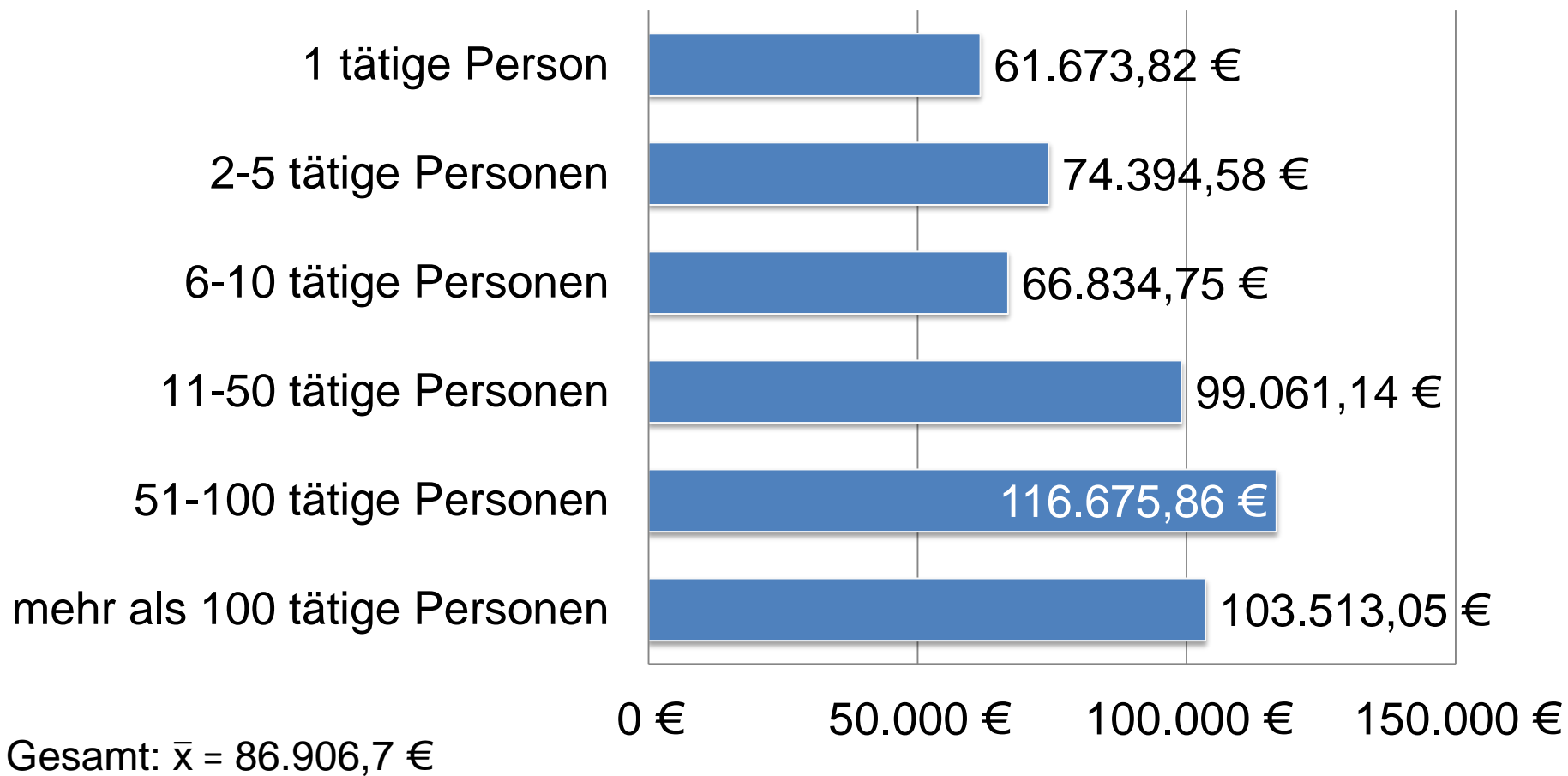
C. Honorare

Anteile am Gesamthonorar



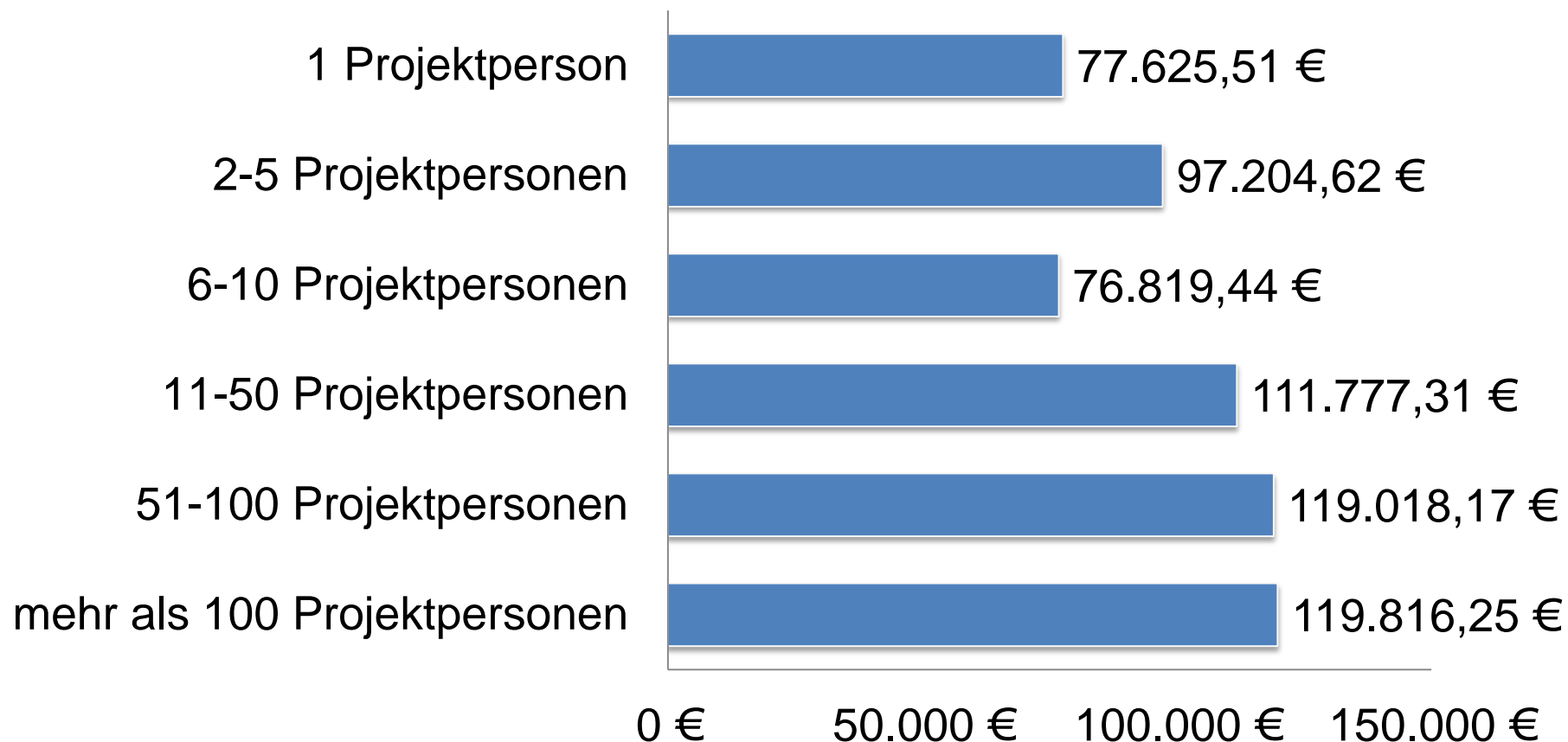
- Öffentliche Auftraggeber (Inland)
- Private Auftraggeber (Inland)
- Auftraggeber Ausland

Honorar je tätiger Person *



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Honorar je Projektperson *

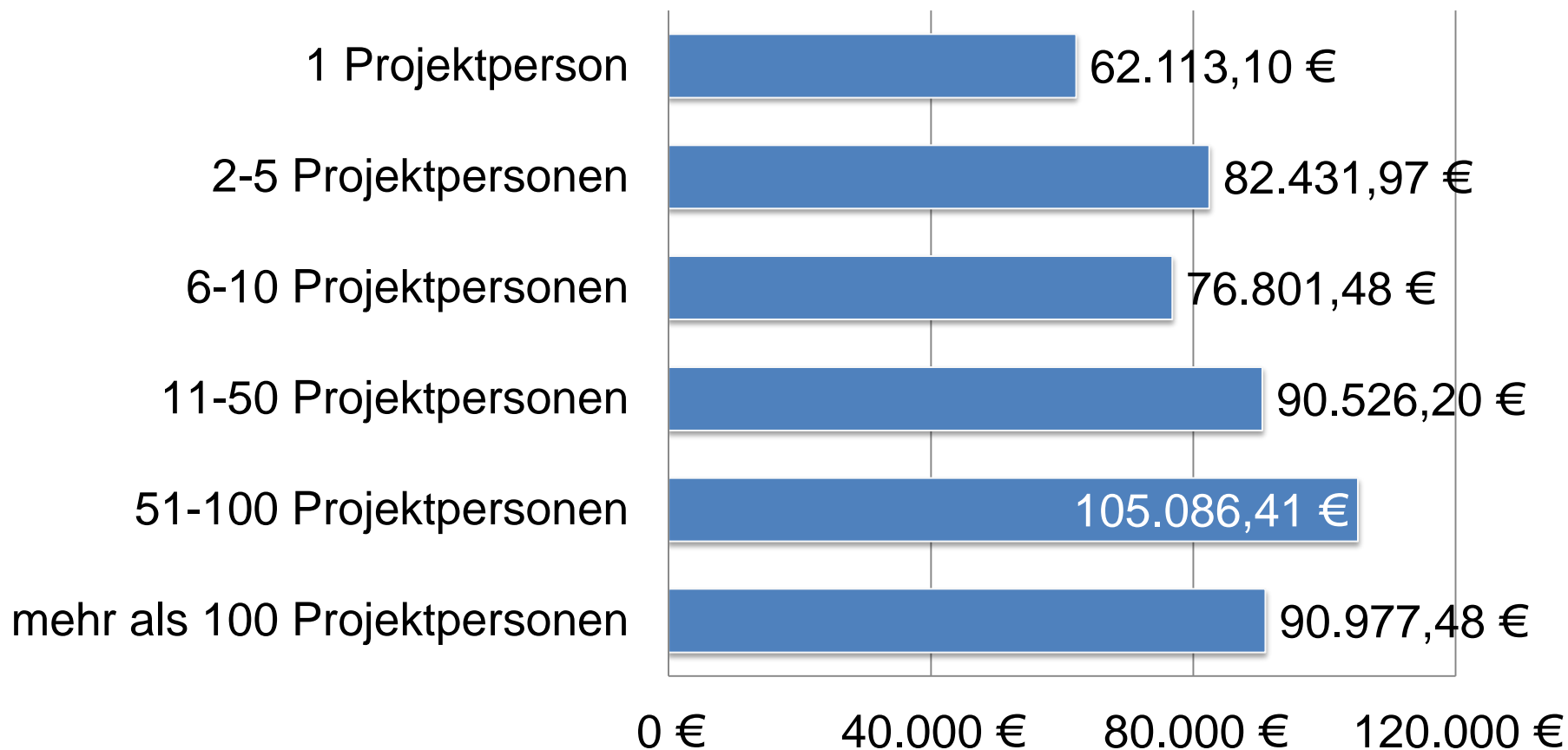


Gesamt: $\bar{x} = 100.312,21 \text{ €}$

* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Honorar je Projektperson

(ohne Drittleistungen)*

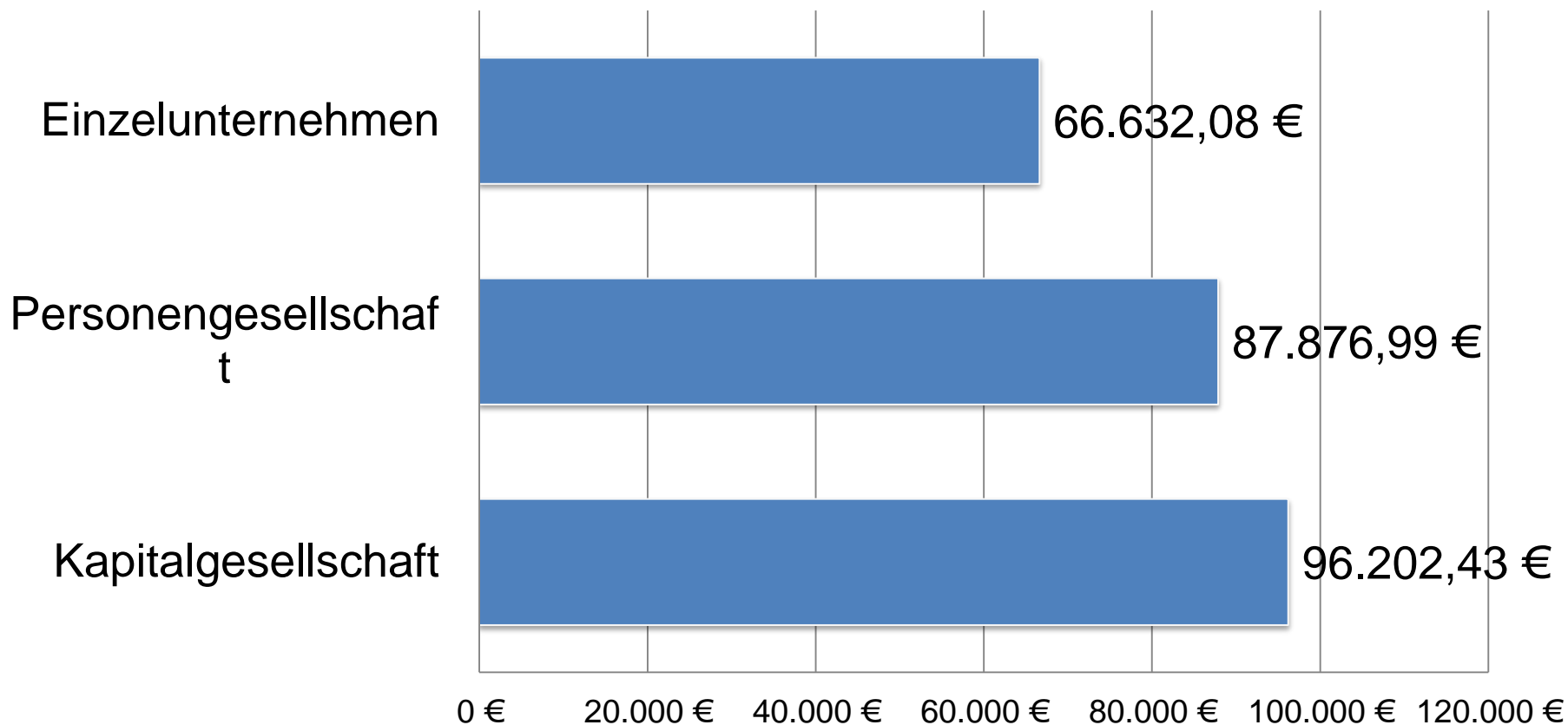


Gesamt: $\bar{x} = 85.134,09 \text{ €}$

* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

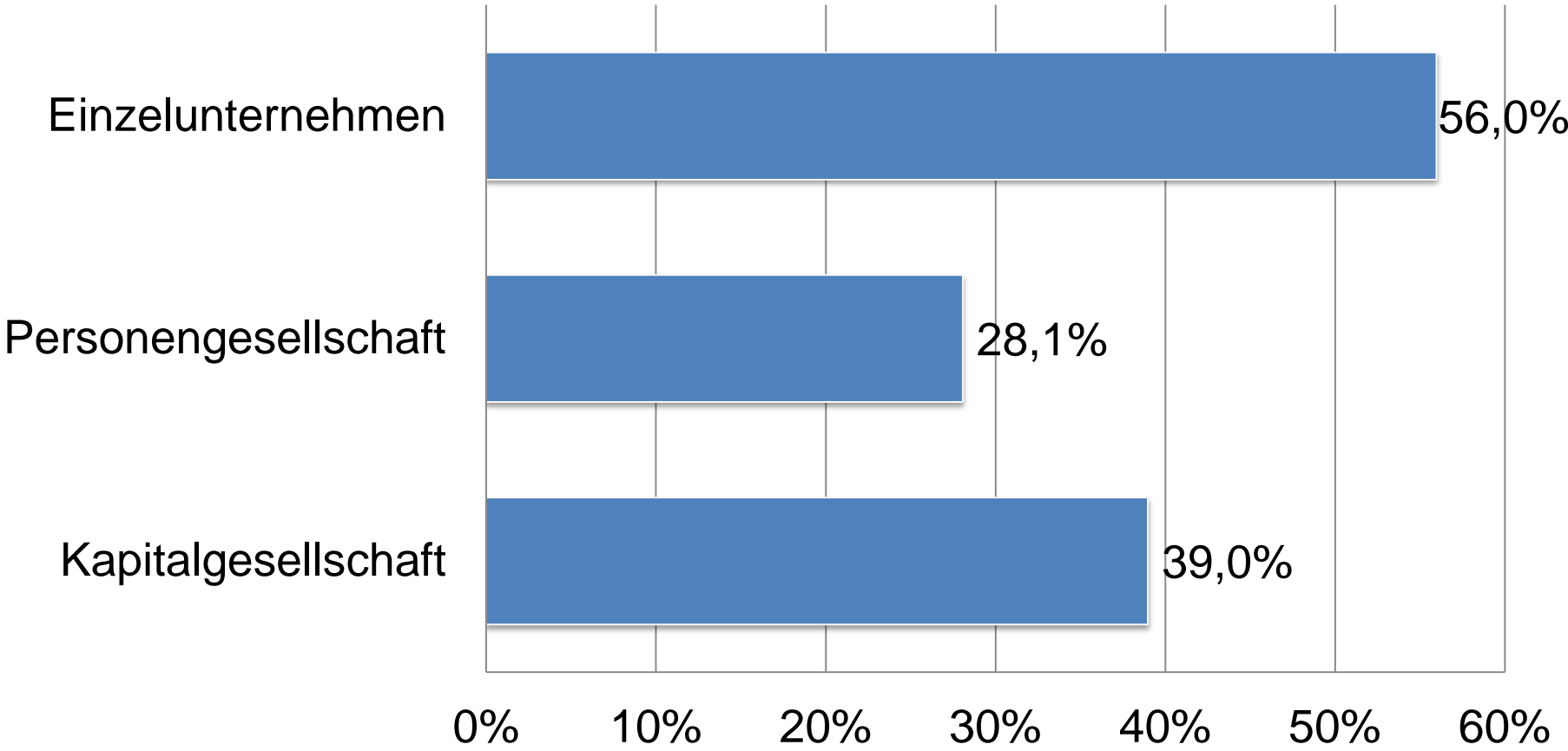
Honorar je Projektperson nach Rechtsform

(ohne Drittleistungen; arithmetische Mittel)*

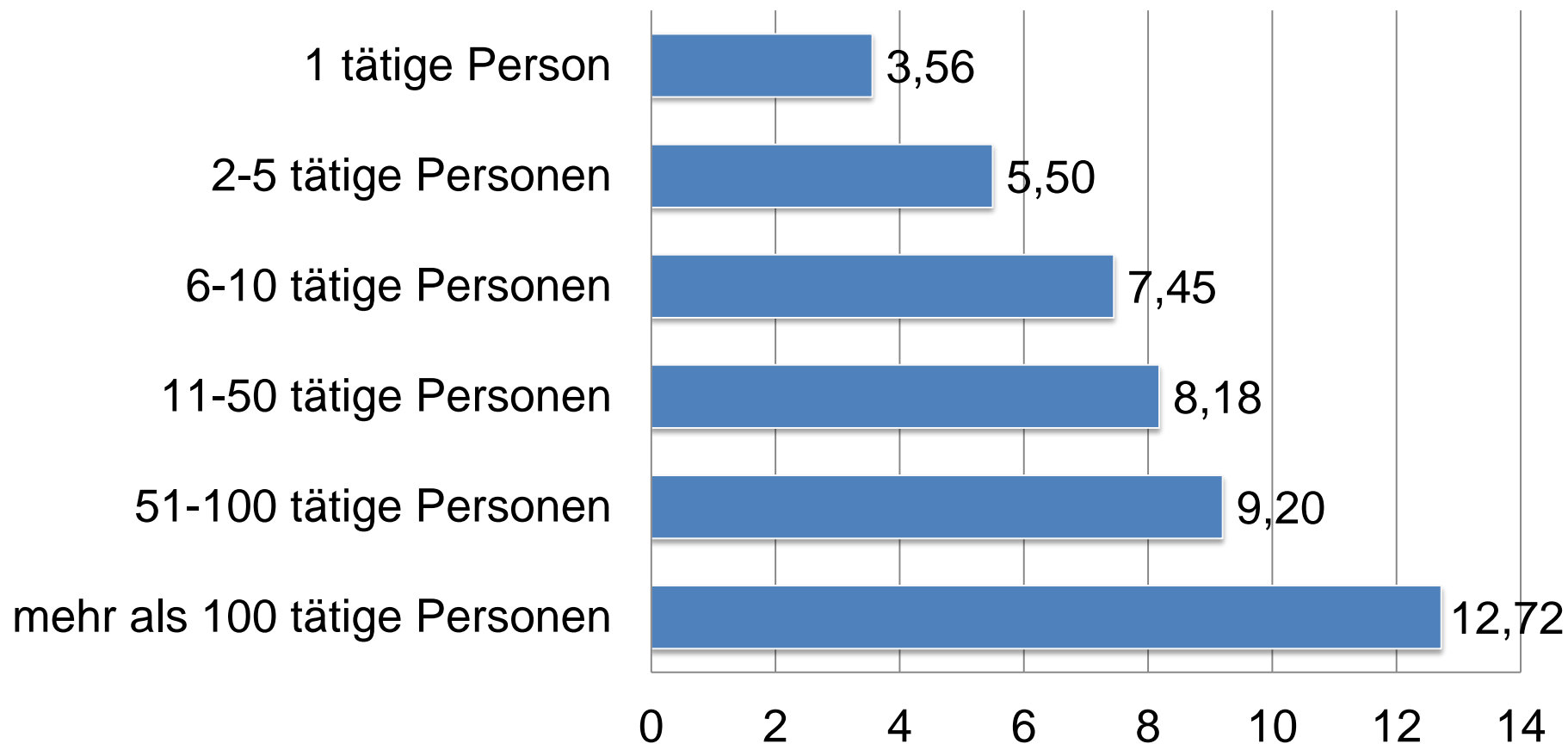


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Anteil Honorareinnahmen außerhalb der HOAI nach Rechtsform, sofern Honorare außerhalb der HOAI erzielt wurden

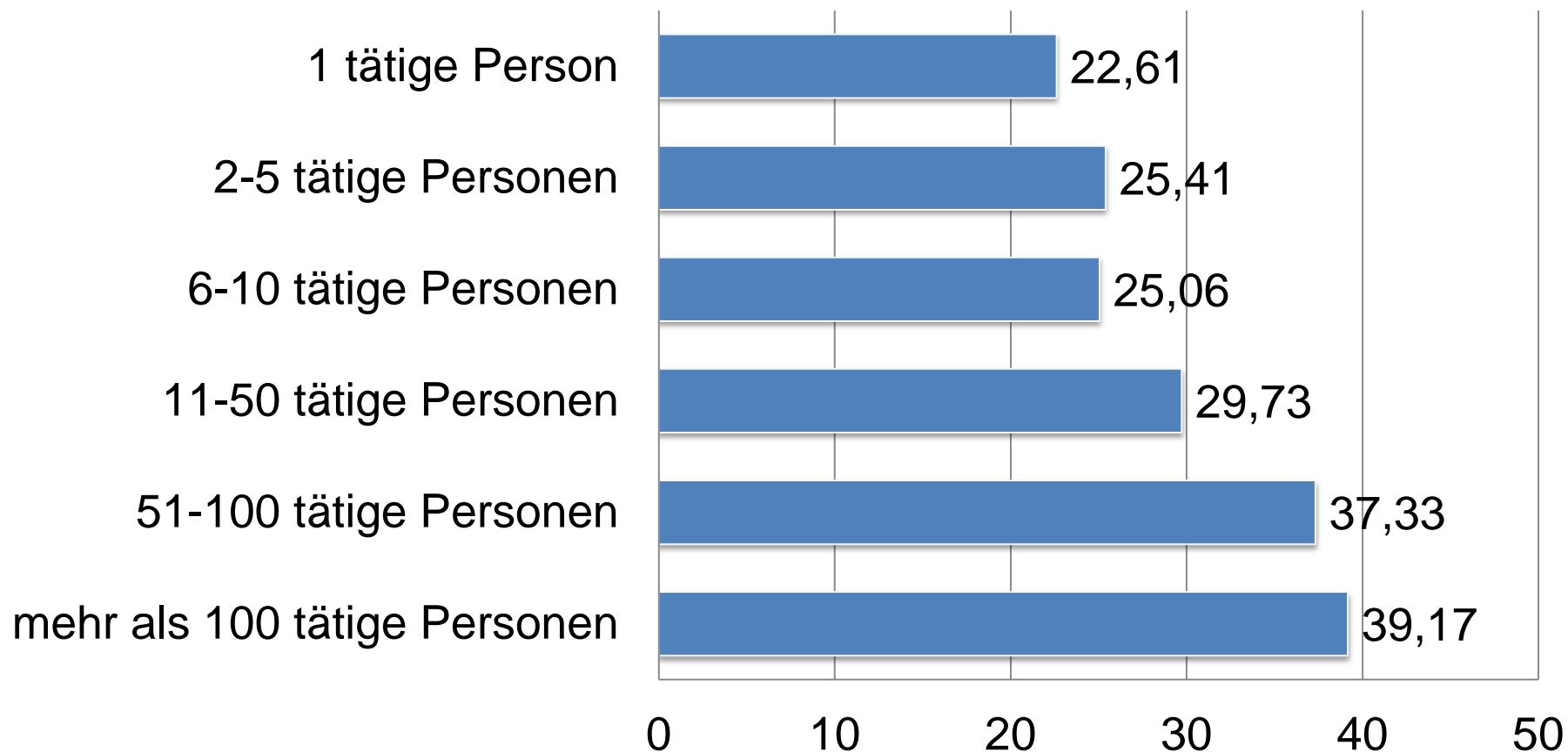


Auftragsbestand in Monaten nach Bürogröße (arithmetische Mittel)



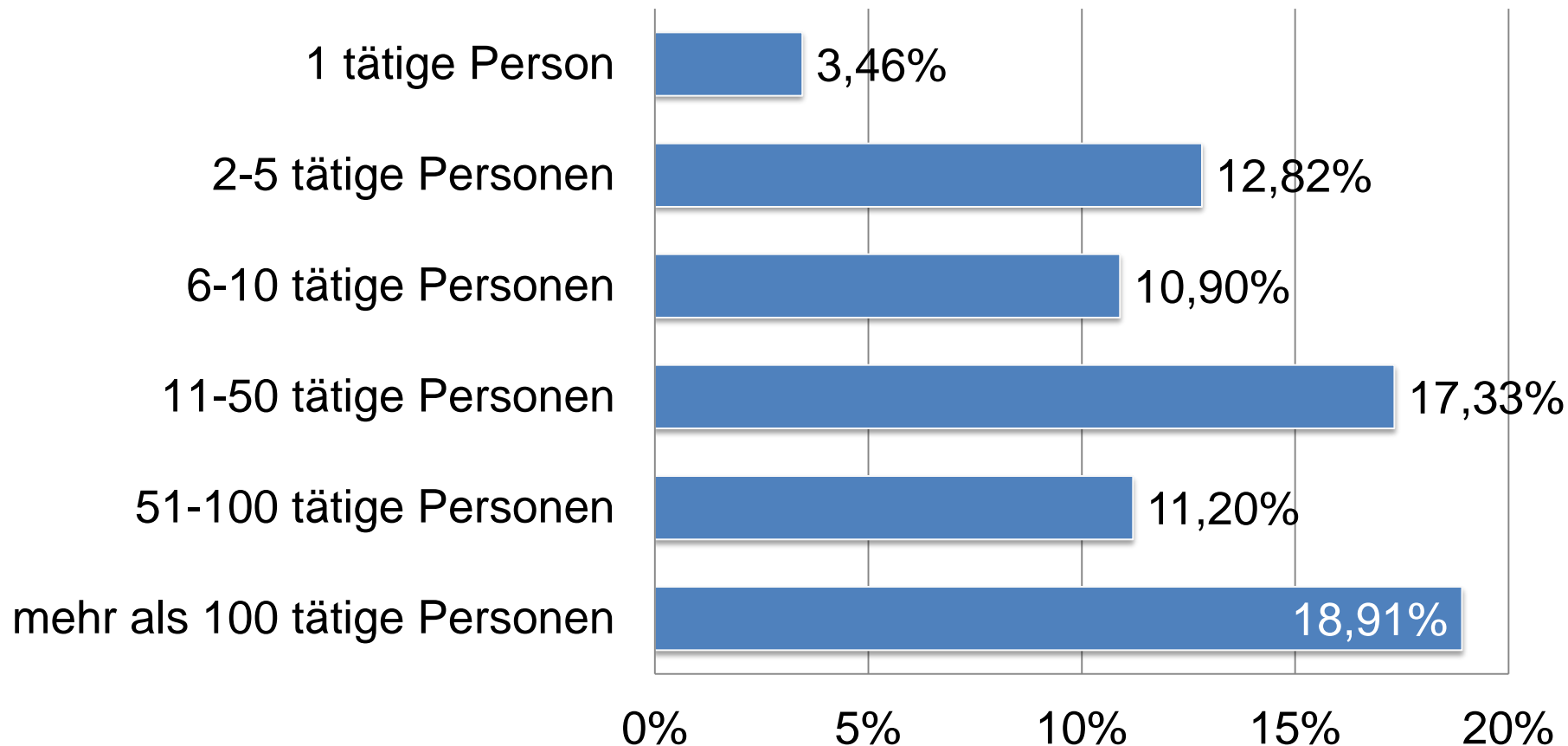
Gesamt: $\bar{x} = 7,17$

Zahlungsgeschwindigkeit der Auftraggeber nach Bürogröße (in Tagen über 30 Tagen)



Gesamt: $\bar{x} = 28,5$

Außenstände in Prozent der Honorareinnahmen nach Bürogröße

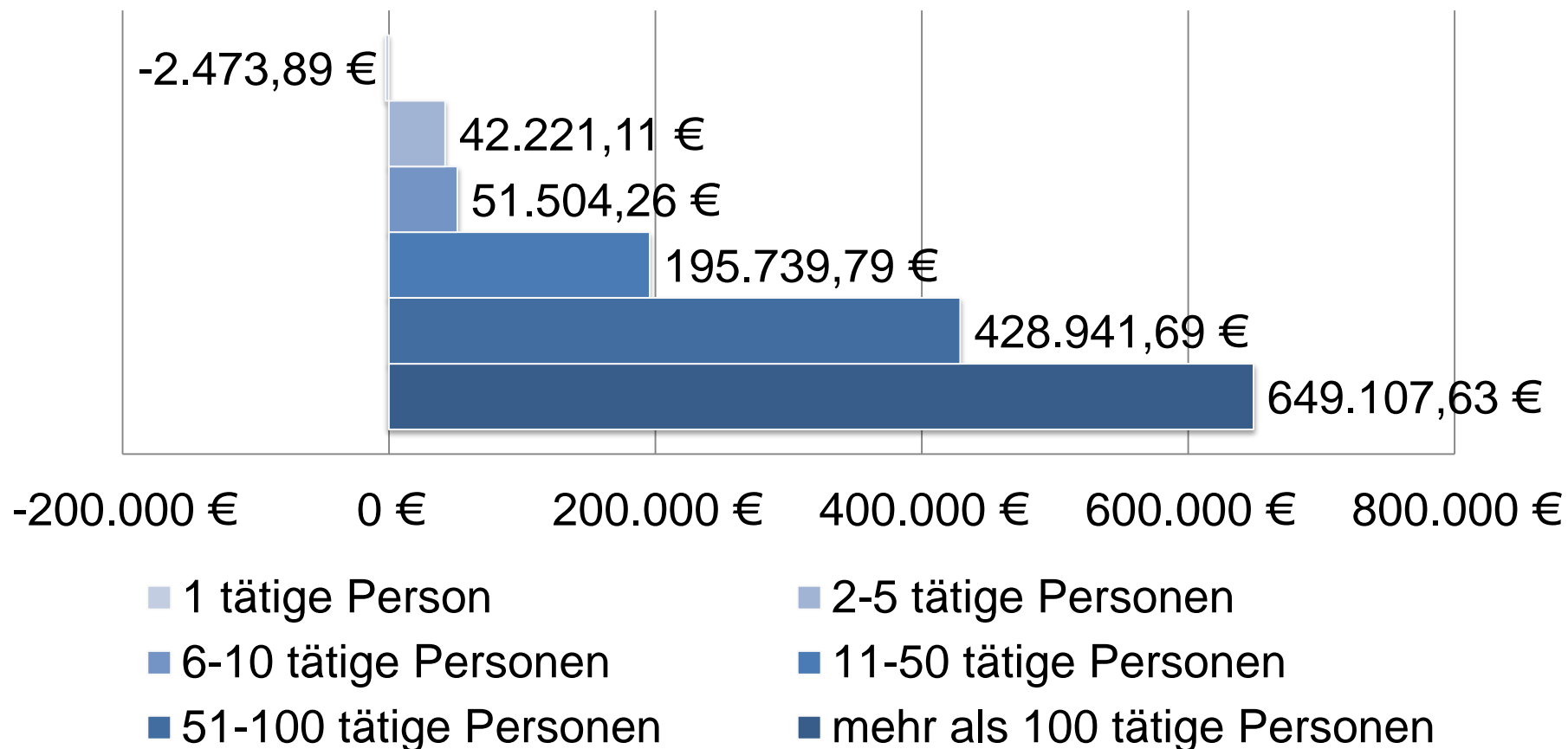


Gesamt: $\bar{x} = 13,19 \%$

D. Gewinn vor Steuern und Umsatzrendite

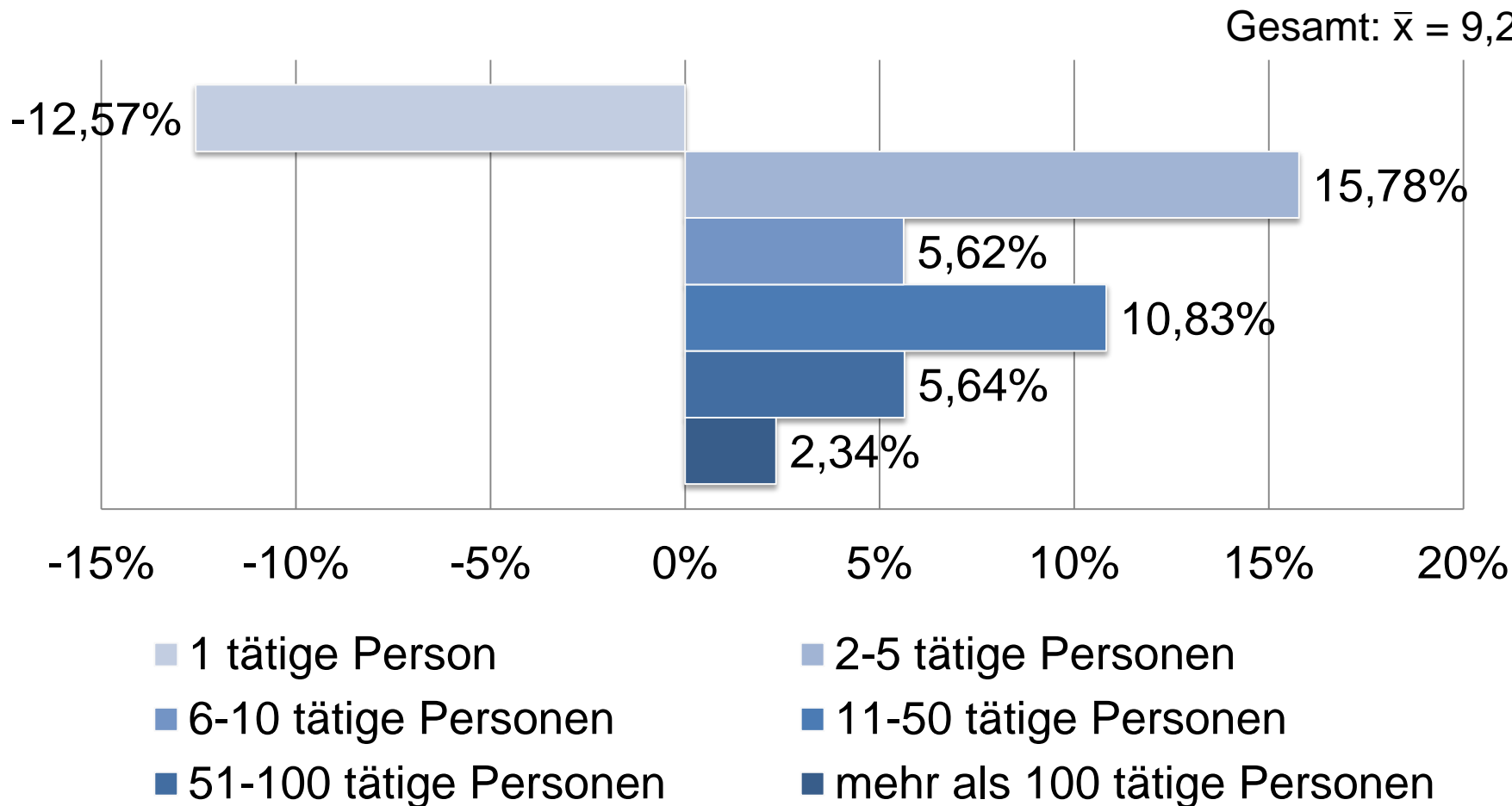
Gewinn vor Steuern nach Bürogröße

(arithmetische Mittel)*



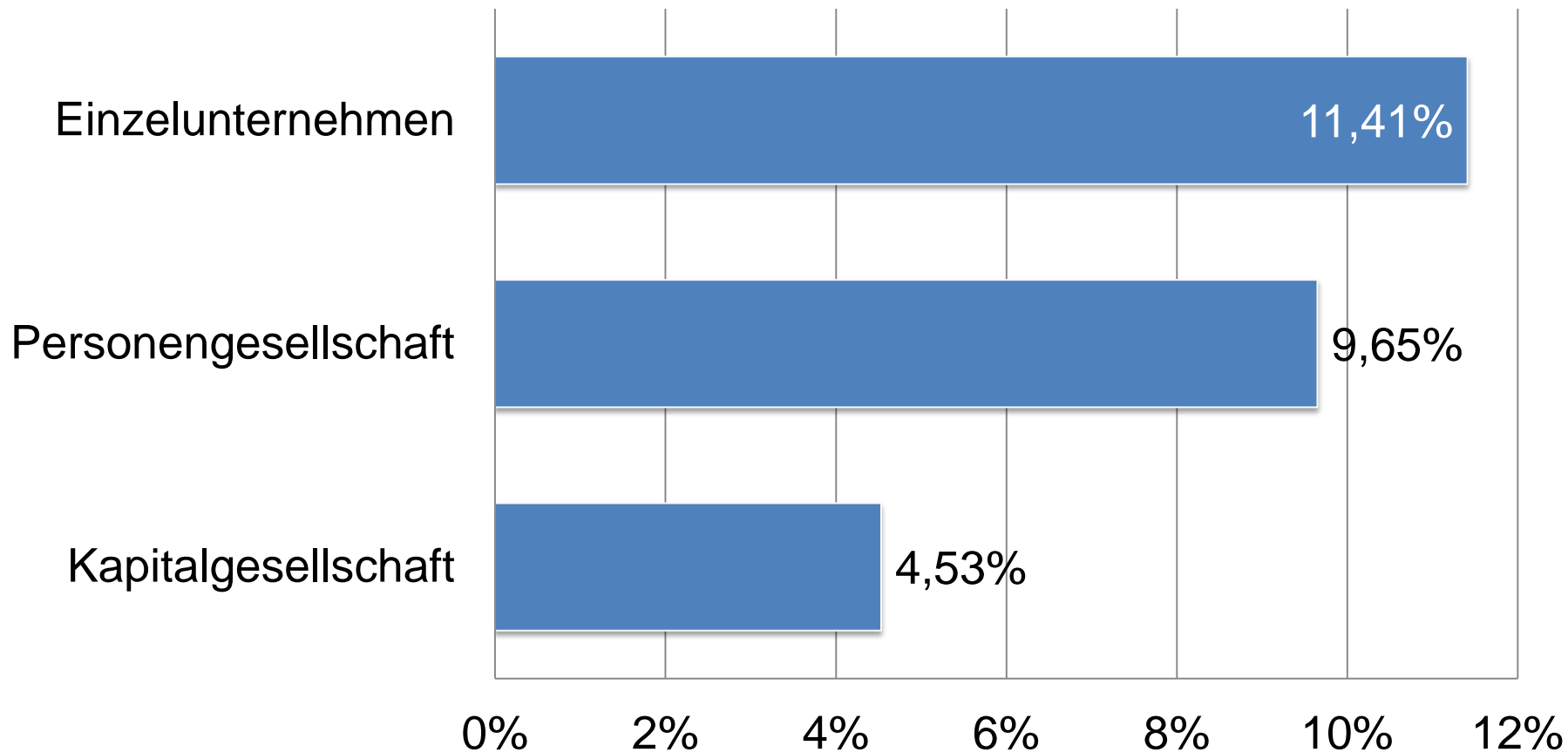
* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Umsatzrendite nach Bürogröße *



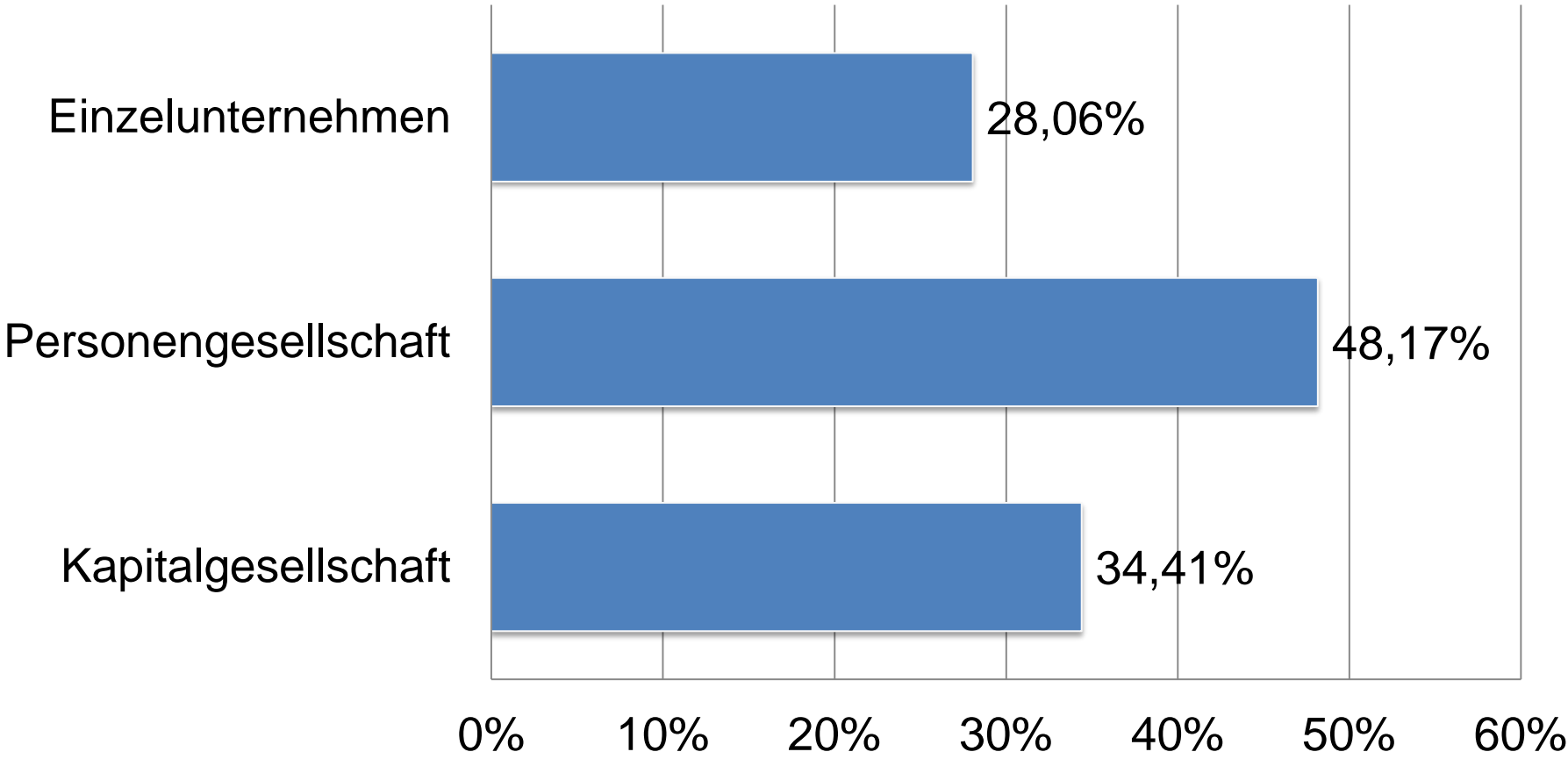
* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Umsatzrendite nach Rechtsform *

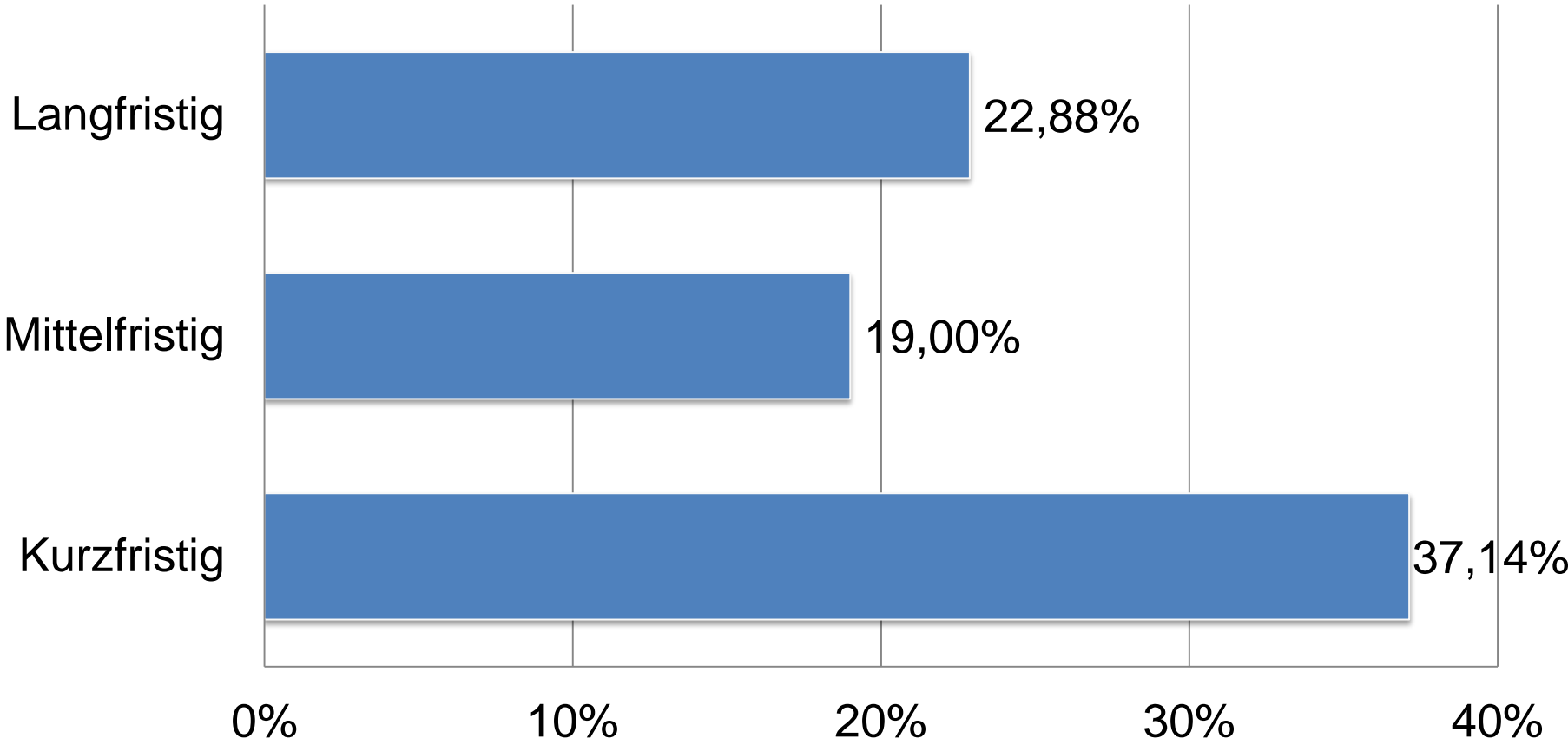


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte.

Gewinnverwendung nach Rechtsform – Ausschüttung

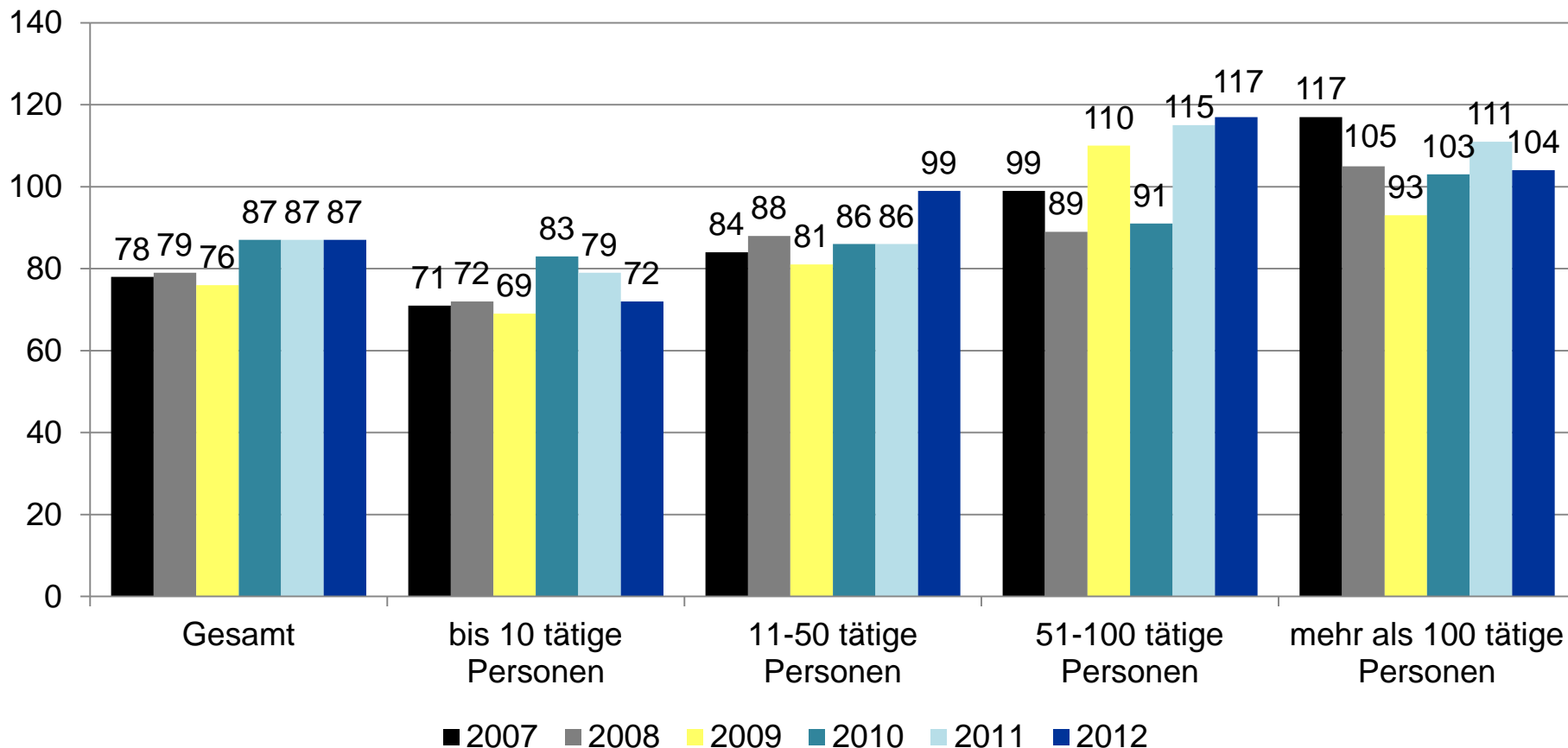


Anteil des Fremdkapitals an der Bilanzsumme



F. Ausgewählte Ergebnisse im Zeitverlauf

AHO-Studie: Entwicklung Honorar je tätiger Person (in T €)

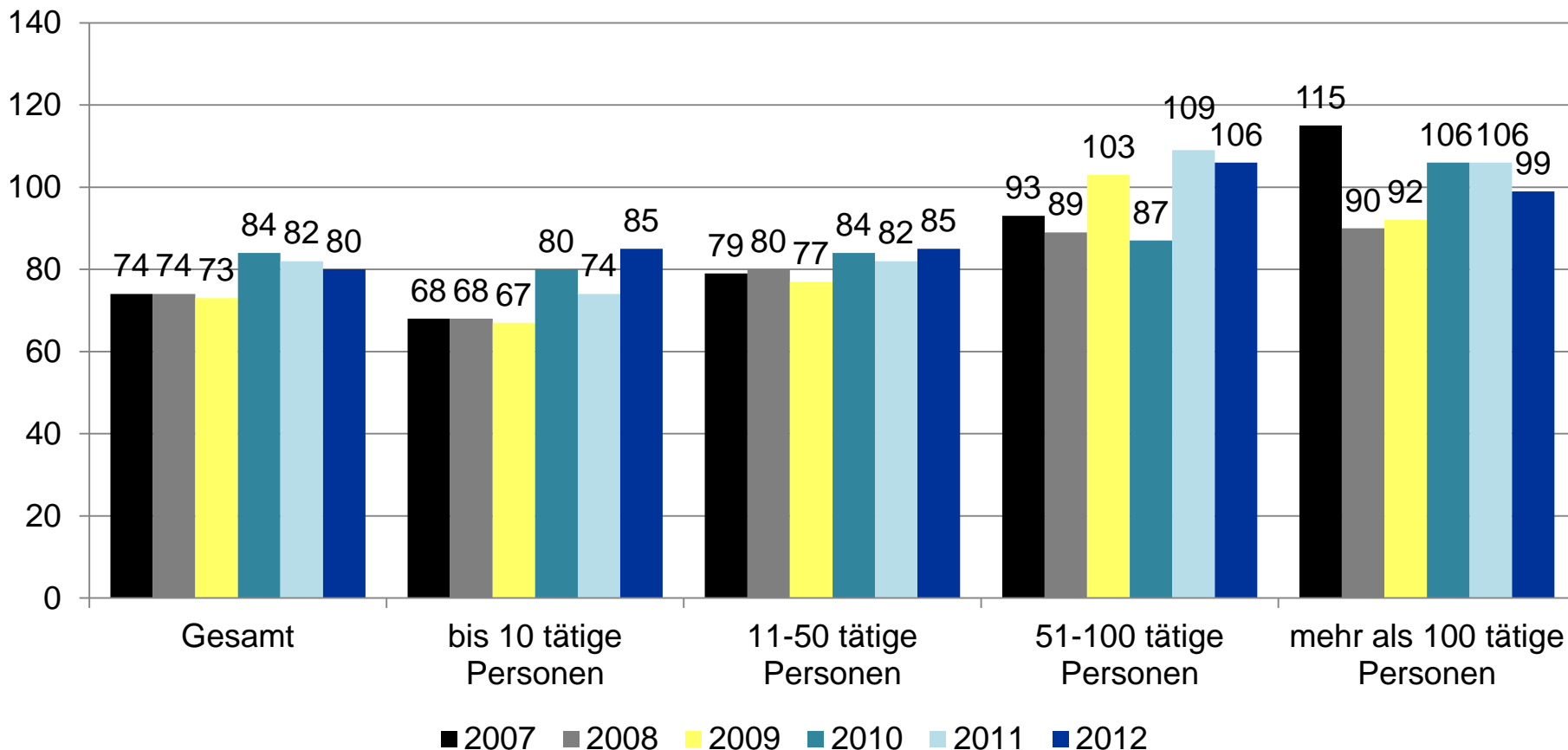


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels für das Jahr 2012 erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte

IFB-Studie Bürokostenvergleich 2012 im Auftrag des AHO und VBI

Quelle: IFB Nürnberg

AHO-Studie: Entwicklung Gesamtkosten je tätiger Person (in T €)

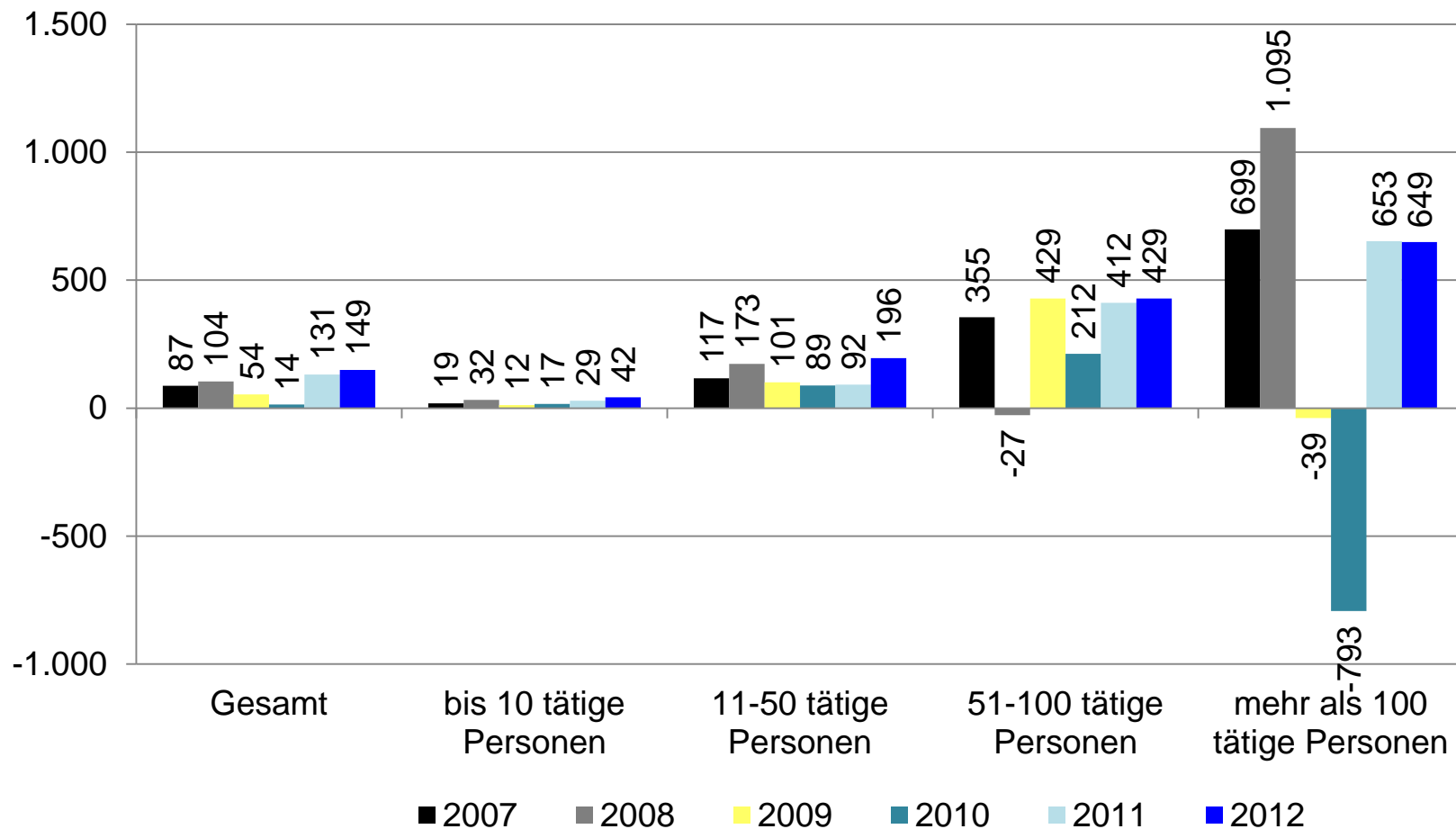


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels für das Jahr 2012 erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte

IFB-Studie Bürokostenvergleich 2012 im Auftrag des AHO und VBI

Quelle: IFB Nürnberg

AHO-Studie: Entwicklung Gewinn vor Steuern (in T €)

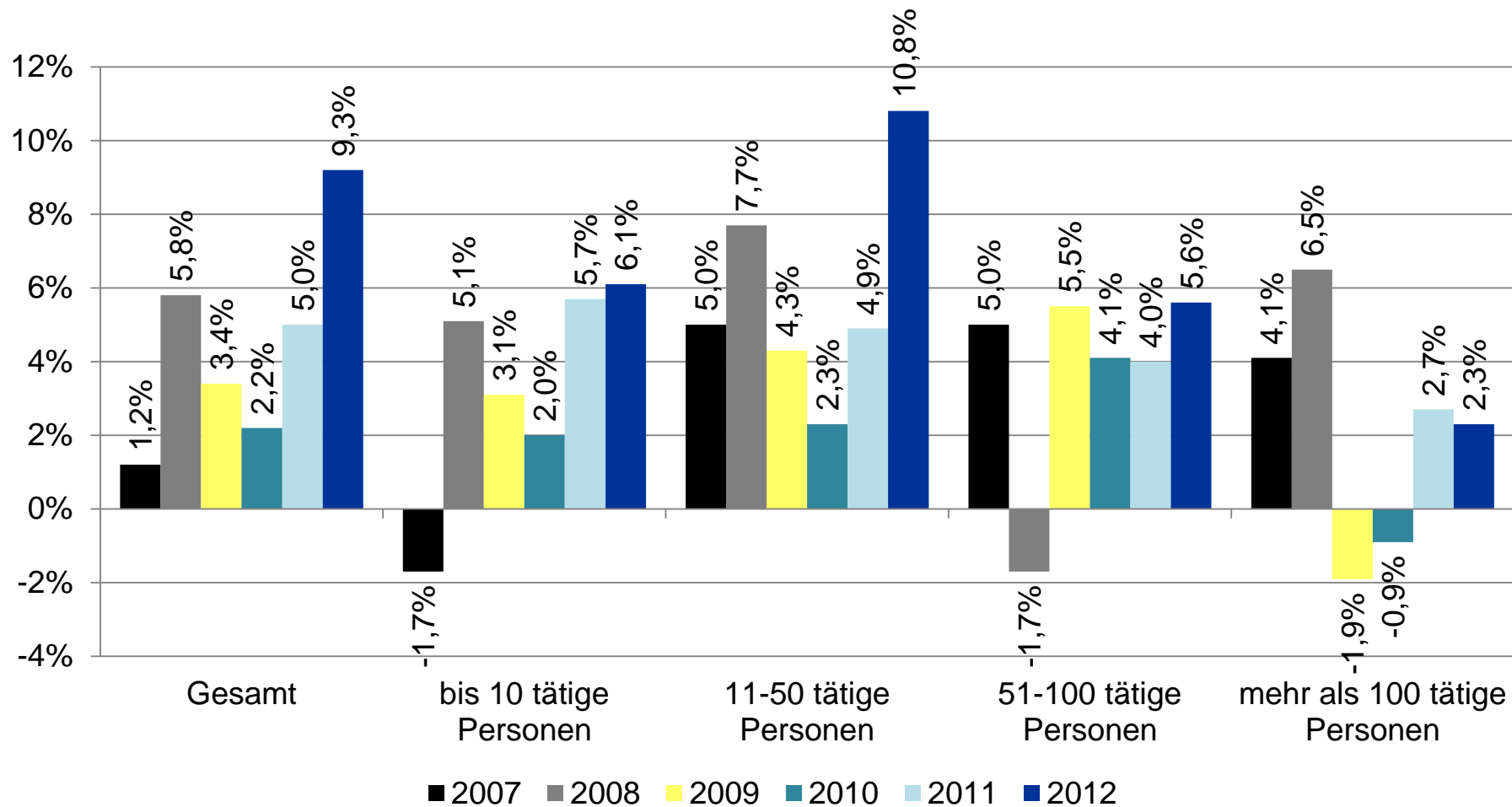


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels für das Jahr 2012 erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte

IFB-Studie Bürokostenvergleich 2012 im Auftrag des AHO und VBI

Quelle: IFB Nürnberg

AHO-Studie: Entwicklung Umsatzrendite

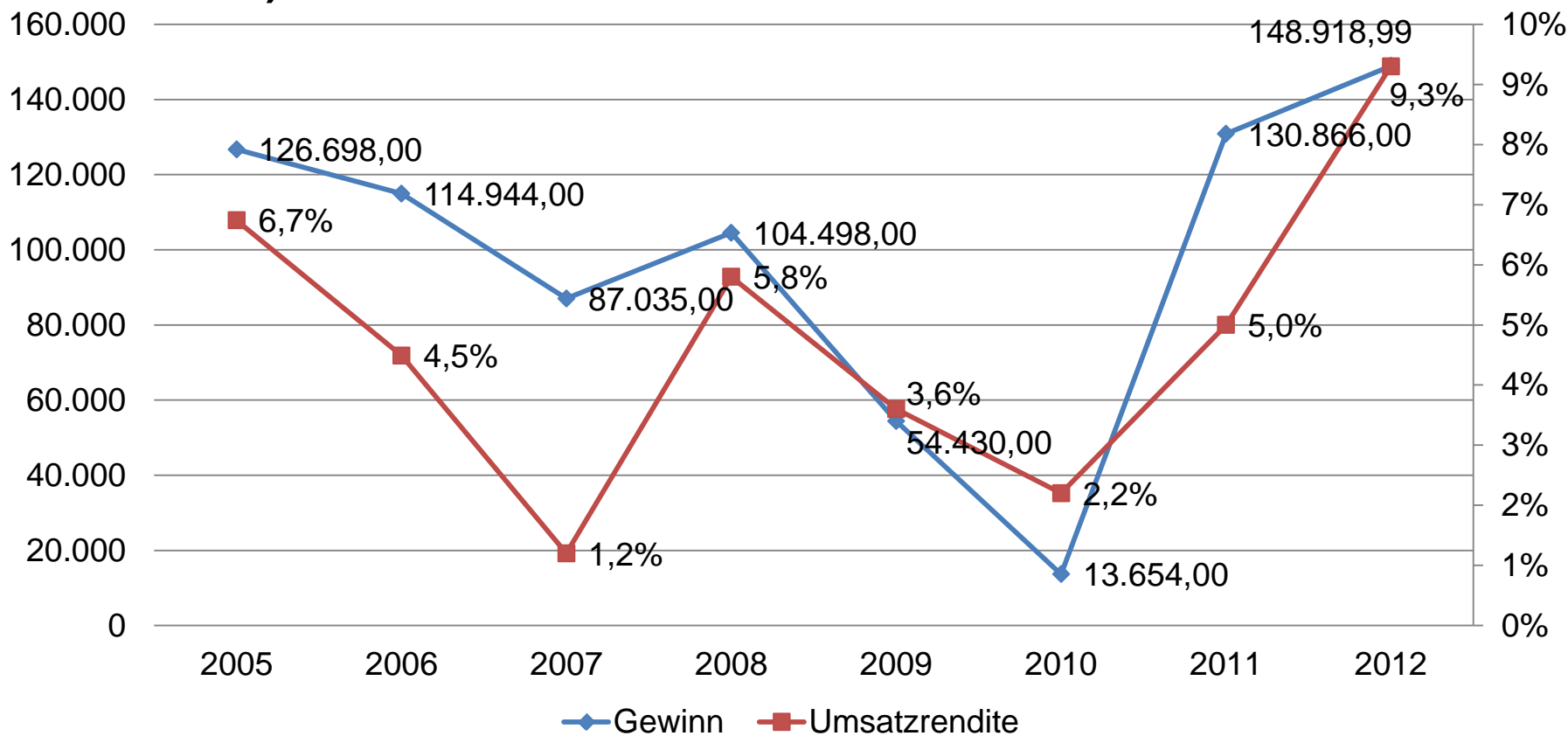


* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels für das Jahr 2012 erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 %

IFB-Bericht über Kostenvergleich 2012 im Auftrag des AHO und VBI

Quelle: IFB Nürnberg

AHO-Studie: Veränderung im Zeitvergleich 2005-2012 (Gewinn/Umsatzrendite, Zeitverlauf und Trendlinien)



* Vor Errechnung des arithmetischen Mittels für das Jahr 2012 erfolgte eine Abtrennung der höchsten und niedrigsten 2,5 % der Werte

IFB-Studie Bürokostenvergleich 2012 im Auftrag des AHO und VBI

Quelle: IFB Nürnberg

Fazit

- Viel gelernt
- Fragebogen muss klarer und einfacher werden
- Wir müssen, um unser Ziel zu erreichen, die Branchensituation in Erfahrung zu bringen, die Anzahl der Teilnehmer massiv steigern
- Gleichwohl gibt es mit Blick auf die Vorjahre Erkenntnisse:
 - Die Stabilisierung der Branche ging weiter voran (Honorareinnahmen p.P. stiegen, Kosten stiegen moderat, die Ergebnislage hat sich leicht verbessert)
 - Auswirkungen der HOAI 2009 sind erkennbar
 - Moderater Personalaufbau

Zum Schluss ein Appell an alle anwesenden Vertreter der Verbände und Kammern:

Machen Sie mit